

## Senior Sales Manager (m/w/d)

ab sofort in Vollzeit

LemnaTec ist ein dynamisches und innovatives Unternehmen, das sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemen zur Phänotypisierung von Pflanzen beschäftigt: Wir gucken Pflanzen beim Wachsen zu – mit den verschiedensten Sensoren, im Labor, in Gewächshäusern und auf dem Feld. Unsere Kunden finden sich in Universitäten, Forschungsinstituten und in den Forschungs- und Entwicklungsabteilungen namhafter Agrarunternehmen weltweit. Als kleines Unternehmen bieten wir flache Hierarchien und viel Spielraum für eigene Initiativen. Zudem sind wir als Teil der Nynomic-Gruppe, einem international bekannten High-Tech-Unternehmen, das Produkte der optischen Messtechnik herstellt, in das Umfeld eines Konzerns eingebettet.

### Ihre Aufgaben

Sie betreuen weltweit sowohl unsere Distributoren als auch Endkunden im Direktvertrieb – dazu gehört die Akquise von Neukunden und die Pflege der Beziehungen zu unseren Bestandskunden. Unsere Produkte sind erklärungsbedürftig und umfassen Standardprodukte sowie kundenspezifische Entwicklungen. Diese werden in einem beratungsintensiven Prozess gemeinsam mit dem Kunden konzipiert. Dazu holen Sie sich proaktiv Unterstützung aus den verschiedenen Entwicklungsbereichen, koordinieren die Erstellung von Kalkulationen und arbeiten Angebote aus. Sie halten oft über einen langen Zeitraum den Kontakt zum Kunden und bleiben „dran“. Sie überwachen die relevanten Websites für Ausschreibungen und füllen die erforderlichen Dokumente mit Unterstützung des Teams aus.

### Ihr Profil/ erforderliche Fähigkeiten

- Mehrjährige Erfahrung im aktiven Verkauf von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern, sowohl als Standard- als auch als kundenspezifische Lösungen
- (Pflanzen-)Biologischer Background
- Selbstständiges Arbeiten und Teamfähigkeit
- Sicheres Auftreten im Kundenkontakt
- Weltweite Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse sind ein Muss, weitere Fremdsprachen von Vorteil

### Ideale Ergänzungen

- Erfahrung im Vertrieb in den Bereichen Agrartechnologie, Saatguthersteller, Pflanzenforschung
- Affinität zu technischen Systemen und Lösungen
- Erfahrung mit/ Interesse für digitale Bildverarbeitung

### Unser Angebot

- Ein angenehmes und sicheres Arbeitsumfeld mit einer fairen Bezahlung
- Flexible Arbeitszeiten
- Mitgestaltung der Unternehmensstrategie

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin.

Ihre Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an:  
[jobs@lemnatec.com](mailto:jobs@lemnatec.com)

Ihr Ansprechpartner: Dr. Robert Tietz